

关于组建辽宁省级天然气管网公司的探讨

□ 辽河油田公司燃气集团公司 (124010) 杜维丰

摘 要: 随着国内干线、支干线天然气管网的进一步完善,为提高区域内天然气调配的灵活性和管网供气的安全可靠性,很多省份分别成立了省级管网公司,推行省内天然气一张网的经营模式。近年来,秦沈、大沈天然气管道相继投产,辽宁省各地级市天然气管网建设如火如荼,存在着重复建设、投资浪费、价格不统一等问题,本文主要对组建辽宁省天然气管网公司进行了剖析,论证了组建辽宁省天然气管网公司的可行性和发展对策。

关键词: 天然气 省级管网公司 建议

1 国内省级天然气管网公司现状

1.1 国家级天然气主干管道建设现状

自20世纪60年代开始,经过50余年的建设,全国天然气基干管网架构逐步形成。至2012年底,中国天然气主干管道总里程约5.5万km,基本形成“西气东输、北气南下、海气登陆”的供气格局。国家天然气发展“十二五”规划明确提出,到“十二五”末,初步形成以西气东输、川气东送、陕京线和沿海主干道为大动脉,连接四大进口战略通道、主要生产区、消费区和储气库的全国主干管网,到2015年,国内油气管道总长度约14万km。

目前,国家级天然气主干管道集中在中石油、中石化、中海油三大石油公司掌控,其中中石油占据国内油气管道运营大头。具体分布如下:

中石油:西气东输一线、西气东输二线、陕京线一线、陕京二线、陕京三线等天然气主干管道,中缅管道、福建支干线、上海支干线、金华—丽水—温州—台州支线及如东—南通—江都管道和秦沈线、大沈线、山东管网等,覆盖了东南沿海、长三角、环渤海等优质市场。

中石化:川气东送管道和塔里木天然气出疆管线,实现互联为长三角地区供气。

中海油:以广东、上海、秦皇岛等沿海LNG接收站为依托,构建天然气沿海大动脉管网,覆盖珠三角、长三角和环渤海等发达地区市场。

1.2 省级天然气管网建设现状

随着天然气国家级主干管道的建设步入高潮,越来越多的省级管网公司孕育而生。省级天然气管网公司按照“多气源供应,全省一张网,分类气价,总买总卖,政府批准”的原则,主要负责省内天然气支线路的规划、建设和经营管理,作为省内天然气总买总卖方向上游购买天然气资源,向各市级城市管网和大用户销售天然气。目前我国一些省份拥有的省级天然气公司如表1。

2 组建辽宁省天然气管网公司的必要性

2.1 有利于构建“全省一张网”,规划建设省内天然气支线管网

辽宁省内中石油、中海油和大唐煤制气正在规划建设天然气管网,其中中石油已经建设的大沈、

表1 各省级天然气公司情况表

序号	公司名称	成立日期	注册资本	股东方
1	河北省天然气有限责任公司	2006年2月	2.2亿元	河北省建设投资公司, 香港中华煤气有限公司
2	江苏省天然气有限公司	2001年	10亿元	江苏省国信资产管理集团, 中国石油化工集团公司
3	浙江省天然气开发有限公司	2001年12月	5亿元	浙江省能源集团公司, 中海油, 浙江东南发电股份公司
4	安徽省天然气公司	2002年11月	2亿元	安徽省能源集团有限公司, 香港中华煤气公司
5	山西天然气股份有限公司	2003年4月	3亿元	山西省国新能源发展集团有限公司, 中石油昆仑燃气公司
6	贵州省天然气有限公司	2004年4月		贵州燃气(集团)有限责任公司子公司
7	陕西省天然气股份有限公司	2005年11月	15亿元	陕西省投资集团(有限)公司控股
8	吉林省天然气公司	2007年10月	1.6亿元	吉林省国资委资产经营公司, 香港中华煤气公司
9	江西省天然气有限公司	2007年12月	7.63亿元	由江西省投资集团公司, 中石化
10	江西省天然气投资有限公司	2010年8月	4亿元	江西省投资集团公司, 中石油
11	广东省天然气管网有限公司	2008年3月	10亿元	中海油、中石化、广东省粤电集团
12	中海石油管道输气有限公司	2001年2月		中海石油气电集团, 海南海控燃料化学股份有限公司
13	湖北省天然气发展有限公司	2009年6月	10亿元	湖北能源集团属全资子公司
14	山东天然气管网合资公司	2009年9月		中石油与山东省人民政府

秦沈天然气管道和大连LNG已经投产运营, 中海油营口上岸天然气也正在规划建设陆上天然气管道, 大唐煤制气正在建设阜新至沈阳管道, 3家国有企业针对独自的气源都在独立发展和规划建设天然气管道。虽然对辽宁省天然气市场尤其是城市燃气市场得到了有效补充, 实现了多气源保障, 但势必容易造成管道重复建设、管网不能优化、投资浪费的现象发生。可以说, 随着大沈、秦沈天然气管道的投产, 辽宁省天然气资源保障为组建辽宁省天然气管网公司提供了资源保障。组建辽宁省天然气管网公司, 整合现有支线管道资源, 由省级管网公司统一规划建设辽宁省天然气管道, 不仅有利于实现省内跨区市天然气管网互联互通, 避免重复建设, 优化整体管网布局, 减少投资, 提高管网的输送能力, 更有利于构建“全省一张网”, 充分利用多气源的优势, 降低管网的输气成本, 有利于市场的开发和拓展, 实现天然气管道“市市通”、“县县通”。

2.2 有利于统一天然气销售价格, 形成合理的天然气价格体系

辽宁省内各地级市天然气终端销售价格参差不

齐, 经济较发达城市和可承受价格较高的“替代油”工业用户天然气终端销售价格较高, 而经济比较落后的城市和可承受价格较低的“替代煤”工业用户终端销售价格较低, 甚至涉及民生的各地市城市天然气终端销售价格也不尽相同, 究其原因主要是各地市气源多元化, 供应价格也不同。通过组建辽宁省天然气管网公司, 统一承接上游气源, 将多种气源进入一张管网, 统一输配, 可以降低平均运输成本及到岸价格, 制定统一的销售价格, 更能实现同省同价、同网同价。

2.3 有利于维护天然气市场稳定, 保障天然气供应安全

辽宁省境内国有、民营燃气公司纷纷进入各地市城市燃气市场领域, 由于缺乏统一调控, 引起特许经营权争端, 管网重复建设、无序竞争等问题, 干扰了当地燃气市场管理秩序, 不利于天然气市场的稳定。另外, 随着天然气市场的不断开发, 作为清洁能源逐渐被更多的用户所认可, 但对市场的把握还远远不够, 由于没有实现一张网布局, 导致发展快的城市缺少气源指标, 发展慢的城市气源指标浪费, 缺少一个统一调控的手段和方法。通过组建辽宁省天然气管网

公司,统一管理天然气管道配送,不仅可以有效发挥储存、调峰功能,保障天然气供应安全,而且也可以通过统一调控,通过管理中间输配环节,以统一的销售价格独立运营气源运输、配送,可以更好地维护天然气市场的稳定。

3 组建辽宁省天然气管网公司的设想

3.1 组建合资公司

按照“多气源供应,全省一张网,分类气价,总买总卖,政府批准”的原则,由省政府所属的投资公司联合中石油、中海油和大唐煤制气等上游气源供应企业合资组建省级天然气管网公司,吸收3家国有企业支线管网资产,同时也可以吸收有实力的城市燃气公司参与,按照公司法人治理结构,独立建设和管理经营辽宁省各市分支管线和区域管网内支线管网。

3.2 规划建设全省天然气管道

省级管网公司负责总体协调天然气行业和政府监管部门以及与上游天然气供应方的关系。依托中石油秦沈、大沈两条主干线,着手组织辽宁省天然气支线管网建设的专项规划编制工作,以专项规划为依据,加快组织支线建设,尽快完善区域管网体系,形成完整的供气系统,平衡资源,为全省一张网提供能源保障。

3.3 代表省统一向上游购买天然气资源

进入辽宁省的天然气由省级管网公司代表省与上游购买天然气资源,省级管网公司实行统购统销,整

合省内天然气市场和管道资源,避免多家公司互相竞争。

3.4 为各地市城市燃气公司和大用户销售天然气

省级管网公司购气后,履行“批发商”的工作,按照以成本加成定价方法收取管输费,报省物价部门批准后,统一终端销售价格,从而平衡全省的天然气价格,向省内的城市燃气公司和大用户销售天然气。

4 相关建议

(1) 省级天然气管网公司应以省属投资企业为龙头组建,天然气管网建设应由省级政府为主导,按照统一规划进行建设。

(2) 省级天然气管网公司在全省城市辖区内要实行统一接收、统一定价、统一管理、统一调配,切实做到全省一张网。

(3) 省级天然气管网公司要建立与省政府物价部门等监管部门、上游天然气供应企业、各地级市政府、城市燃气公司等多方沟通机制,按照“多气源供应,全省一张网,分类气价,总买总卖,政府批准”的原则进行操作。

(4) 省级管网公司应统筹考虑,优化配置天然气用户,尽可能不涉足下游业务,只负责管网输配的运营模式。

(5) 省级管网公司应争取多气源接入“一张网”,逐步形成“多气源、多用户、统一管网”的供气格局,确保安全供应。

工程信息

清洁工业燃气项目落户江西高安

近日,江西高安与中节能工业节能有限公司在北京签订正式合作协议,标志着投资30亿元的清洁工业燃气项目正式落户该市。该项目占地面积约80万 m^2 ,主要从事清洁工业燃气生产,项目建设期限为3年,分两期建设。第一期项目预计2014年6月动工,2015年底前建成并向建陶基地陶

瓷生产企业供气;第二期项目根据建陶基地发展情况,在2016年底前达到向基地内全部陶瓷生产企业供气的生产能力。整个项目建成后,可实现年产值25亿元、税收1亿元,有利于推进高安建陶产业环境保护、节能减排和转型升级。

(本刊通讯员供稿)